

# Haal meer uit uw vee met Jodoco NV

Jodoco

Nieuwsbrief Najaar 2016

## Vallen de prestaties van uw melkvee onverklaarbaar tegen?

- Verminderde voeropname?
- Te lage melkgift?
- Slechte vruchtbaarheid?
- Gevoeliger voor ziektes?

Heeft u al aan **mycotoxinen** als de boosdoener gedacht?

## JodoSafe kan uw bedrijfsresultaten aanzienlijk verbeteren!

- Bevat naast verschillende mycotoxinebinders ook vitamine C en vitamine E, organisch gebonden zink, seleniumgist, oligofructose en antioxidanten
- Zorgt niet alleen voor binding van de vrije mycotoxinen, het herstelt en versterkt ook het immuunsysteem:
  - De koeien zijn beter tegen ziektekiemen bestand
  - Verhoogde voeropname
  - Verbeterde penswerking en voerefficiëntie
  - Verhoogde melkgift
  - Beter vruchtbaarheid
  - Bescherming van de lever

De dosering JodoSafe in gram/dier/dag is afhankelijk van de diercategorie en de mate van contaminatie met mycotoxinen:

Contaminatie:	Laag	Middel	Hoog
Melkgevende koeien:	30-40 g	50 g	60-80 g
Droge koeien:	20 g	30 g	40-50 g
Jongvee, kalveren:	10 g	15 g	20-25 g

Jodoco kan uw (ruw)voer of rantsoen testen op de meest voorkomende mycotoxinen. Vraag onze technisch-commerciële adviseur in uw regio naar de mogelijkheden.

BEZOEK ONS TIJDENS



Bezoek ons op stand nr. 188 tijdens de Rundvee & Mechanisatie Vakdagen van 22 t/m 24 november in Gorinchem!

Jodoco NV zoekt

## Junior Technisch-Commercieel Adviseur Diervoeding (M/V)

voor de verkoop van aanvullende diervoeders aan veehouders

### Functieomschrijving:

- Verzorgen van de technische verkoop aan veehouders met logistieke en administratieve ondersteuning van de binnendienst.
- Het werkgebied beslaat de regio's Vlaanderen en/of Zuid-Nederland.
- Assisteren bij het beantwoorden van vragen, het oplossen van problemen en het organiseren van vakbeurzen, studiedagen enz.
- Rapporteren aan de marketing manager.

### Gezocht Profiel:

- Afkomstig uit een landbouwmilieu en/of vertrouwd met de landbouw.
- Ten minste in het bezit van een diploma secundair onderwijs, landbouw is een pluspunt.
- Kennis en inzicht in het berekenen van rantsoenen.
- Overtuigende en ondernemende persoonlijkheid met een proactieve en oplossingsgerichte instelling.
- Beschikken over uitstekende communicatie skills.
- In staat zijn om klantenrelaties op te volgen en te onderhouden.
- Zelfstandige werking maar tevens een teamplayer in het marketing team.

### Aanbod en voordelen:

Voltijds contract van onbepaalde duur.

Een afwisselende functie in een klein maar stabiel en sterk groeiend bedrijf met een fijne werksfeer. Kans tot bijscholing zowel intern als extern.

Verder kan je rekenen op een marktconform salaris aangevuld met extralegale voordelen.

### Interesse?

Stuur je CV en motivatiebrief naar Drs. F. Bouvy: [frans.bouvy@jodoco.com](mailto:frans.bouvy@jodoco.com)

**Neem zeker contact op met een van onze technisch-  
commerciële medewerkers voor verder informatie:**

#### Oost-Vlaanderen:

Lien Vande Maele

+32 (0)496 02 13 19

[lien.vandemaele@jodoco.com](mailto:lien.vandemaele@jodoco.com)

#### West-Vlaanderen:

Daniël De Buck

+32 (0)496 87 98 42

[daniel.de.buck@jodoco.com](mailto:daniel.de.buck@jodoco.com)

#### Antwerpen, Limburg & Vlaams-Brabant:

Jeff Van den Vonder

+32 (0)471 42 43 49

[jeff.vandenvonder@jodoco.com](mailto:jeff.vandenvonder@jodoco.com)

#### Nederland:

Mark van den Ende

+31(0)646 603 636

[mark.vandenende@jodoco.com](mailto:mark.vandenende@jodoco.com)



[www.jodoco.com](http://www.jodoco.com)

**Meer info? Check [www.jodoco.com](http://www.jodoco.com)**

Jodoco NV – Rue de Piétrain 60, B-1370 Jodoigne - Tel +32 (0) 10 81 41 01